

# SEMINARIO DE NEGOCIACIÓN MÉTODO HARVARD

Cómo desarrollar habilidades de negociación  
para obtener resultados exitosos

Un seminario de

ptf  
BUSINESS  
EDUCATION



- ¿Podemos prepararnos para negociar de manera eficiente?
- ¿Cómo se mide el éxito en una negociación?
- ¿Podemos adquirir y entrenar habilidades y competencias para crecer como negociadores?
- ¿Cómo influyen los aspectos psicológicos de una y otra parte cuando negociamos?
- ¿Existen reglas prácticas para conducir negociaciones?

**Estas y otras cuestiones que nos preocupan a la hora de negociar serán abordadas en este seminario.**

# OBJETIVOS

---



## **Conocé**

El modelo de Negociación de la Universidad de Harvard.



## **Aprendé**

Una nueva y más eficiente forma de negociar.



## **Recreá**

Diversos escenarios de negociación.

# CONTENIDO

En este seminario se desarrollará el Modelo Metodológico de Negociación de la Universidad de Harvard.

A través de la realización de ejercicios, simulaciones y dinámicas, los participantes asimilarán sus principios y competencias personales y profesionales.

Identificaremos escenarios competitivos y de regateo. Escenarios de colaboración y largo plazo.

Destacaremos los factores relacionales y comunicacionales esenciales al desarrollo del proceso de negociación.

# DIRIGIDO A

---

- Dueños de empresas
- Directores
- Gerentes
- Ejecutivos
- Emprendedores

**Todos aquellos que deseen mejorar sus habilidades de negociación**

# OSCAR RODRIGUEZ ROBLEDO



Profesor de Negociación y Teoría del Conflicto en el MBA de la Universidad Tecnológica Nacional.

Abogado. Especializado en Negociación y Resolución Alternativa de Conflictos en la Antioch University, Florida, EE.UU. Integró el Primer Centro de Mediación del Ministerio de Justicia en la República Argentina. Actúa como consultor del Banco Mundial y del BID.

# AGENDA



**Jueves 09  
de mayo**

8:00 a 18:00 hs.  
Sheraton Asunción Hotel

# INVERSIÓN

**INDIVIDUAL**

\$ 399

---

**GRUPAL\***

\$ 349

---

**\*A partir de 3 personas**

Incluye materiales, coffee breaks,  
almuerzo y certificado.



# SPONSORS

---



interasistencia



# CONOCENOS MÁS

---



PTF



@somosptf



@somosptf



0984 967 700



021 665 008



**INFO@PTF.COM.PY**

Si tenés consultas escribinos