


SEMINARIO DE ESTRATEGIAS DE CRECIMIENTO EN VENTAS

Cómo detonar las ventas de tu empresa

Un seminario de

ptf
BUSINESS
EDUCATION



Una empresa es sinónimo de una organización de ventas, sinónimo de crecimiento doble dígito y donde el activo más valioso son los clientes.

Bajo esta simple realidad, en este seminario veremos un manejo de cuentas claves para su blindaje y retención, estrategias dirigidas para capturar más del share of wallet de los clientes estratégicos y un ritmo de prospección para nunca dejar de alimentar al embudo con más y mejores clientes.

DIRIGIDO A

- Dueños de empresas
- Directores y Gerentes de área
- Analistas
- Emprendedores

Toda persona que esté involucrada en la estrategia comercial de la empresa.

OBJETIVOS



Tener una visión holística de la cartera de clientes de la empresa y su dinámica interna.



Un manejo profesional y metódico de las cuentas claves o KAM para asegurar su blindaje, retención y crecimiento.



Determinar el ritmo de prospección requerido y el manejo correcto del pipeline de ventas.

CONTENIDO

01

Segmentación Estratégica

Análisis 80/50 y sus 4
Estrategias de Crecimiento

Impacto por Perdida / Enfoque
de Penetración

Criterios de Depuración / Plan de
Prospección

03

Enfoque SAM

MicroMarketing versus
Tropicalizar

Estrategias Dirigidas versus
Escopetazos

Captura del Share of Wallet

02

Categorías de Crecimiento de Igor Ansoff

Categorías de Crecimiento de Igor
Ansoff

Metodología KAM o Key Account
para Plan de cuenta y Pronostico
KAM

04

Ritmo Agresivo de Prospección

Determinar el Ritmo
Validación Unificada
Pipeline Velocity

NICO SCHINAGL



Autor del libro Estrategias de Éxito para ventas exitosas (2012), Estrategias de Éxito 2 (2014) y Estrategias de Éxito 3 (2018), profesor de los programas de las maestrías de la Universidad Anáhuac, IBERO, Tec de Monterrey, escritor y especialista de las revistas Mundo Ejecutivo, Expansión y el Harvard Business Review, y con más de 600 seminarios impartidos a top producers de las empresas más importantes de Latinoamérica.

AGENDA



**Jueves 05
de diciembre**

8:30 a 18:00 hs.
Sheraton Asunción Hotel

INVERSIÓN

INDIVIDUAL

\$ 399

GRUPAL

\$ 349

A partir de 3 personas

Inscripciones hasta el 3 de diciembre.

Incluye materiales, coffee breaks,
almuerzo y certificado.

SPONSORS



interasistencia



CONOCENOS MÁS



PTF



@somosptf



@somosptf



0984 967 700



021 665 008



INFO@PTF.COM.PY

Si tenés consultas escribinos